

Bienvenido a

BIDINLINE.com

Valor de Bidinline.com

- ¡Ahorre dinero en cada Orden de Compra que cree y envíe a los vendedores!
- ¡Ahorre tiempo y aumente la eficiencia en sus operaciones de compra!
- ¡Oferte las Ordenes de Compra en las mismas condiciones que todos sus competidores!
- En menos de dos minutos, registre su empresa e invite a Empleados Autorizados como Compradores o Vendedores.

Comience a mejorar el rendimiento de su empresa hoy

Pasos a seguir para operar en la Plataforma.

- Primero necesita registrar a su Empresa y a Vd. mismo como Responsable de Empresa haciendo clic en Registro. Todos los datos solicitados con * son obligatorios. Si Bidinline.com considerara que la información sin * es importante dependiendo de factores tales como el país de residencia, etc., se solicitará en un momento posterior.
- Una vez que haya aceptado los Términos y Condiciones y la Política de Privacidad, Bidinline.com verificará la información aportada en el paso anterior y le contestará en un plazo de 48 horas con una decisión.
- Una vez que sea admitido y acceda a la Plataforma como miembro por primera vez con su correo electrónico y contraseña, necesitará configurar su Empresa (Compradora, Vendedora o Mixta) completando la información solicitada.
- Todos estos pasos son comunes para todos los Responsables de Empresa que operan en la Plataforma, de cualquier tipo de Empresa, ya sea una Compradora, una Vendedora o una Mixta. Después de esto, estará listo para operar en la Plataforma dependiendo de su configuración.

Pasos a seguir para operar en la Plataforma como Compradora.

- Puede registrar diferentes Delegaciones pertenecientes a la Empresa, seleccionando Delegaciones en el menú.
- Puede invitar y autorizar hasta ciertos niveles de compra a los "Empleados Autorizados" en el menú correspondiente. Pueden pertenecer a la Matriz o a cualquier Delegación. Una vez registrados en la Plataforma, y después de validar Vd. los datos que han cumplimentado, pueden operar en ella hasta los niveles autorizados por Vd.
- Vd. y sus Empleados Autorizados pueden crear Órdenes de Compra (O.C.) hasta los niveles autorizados definidos por Vd. e invitar a los Vendedores a ofertarlas. Si el valor de una O.C. (Precio Máximo Aceptado) es mayor que el nivel autorizado, el Empleado Autorizado deberá reenviar la O.C. a su Representante de Empresa o a otro Empleado Autorizado con el nivel adecuado para su publicación.

Pasos a seguir para operar en la Plataforma como Vendedora.

- Puede registrar diferentes Delegaciones pertenecientes a la Empresa, seleccionando Delegaciones en el menú.
- Puede invitar y autorizar hasta ciertos niveles de venta a los "Empleados Autorizados" en el menú correspondiente. Pueden pertenecer a la Matriz o a cualquier Delegación. Una vez registrados en la Plataforma, y después de validar Vd. los datos que han cumplimentado, pueden operar en ella hasta los niveles autorizados por Vd.
- Si Vd. o un Empleado Autorizado designado por Vd. es invitado a una O.C. por un Comprador, después de registrarse y ser validado, tendrá acceso a la O.C. y podrá ofertar en el área de Ventas. Si la oferta a presentar por un Empleado Autorizado es de valor mayor que su nivel autorizado, deberá reenviar la O.C. a su Responsable de Empresa o a otro Empleado Autorizado con el nivel adecuado para presentar la oferta.

Pasos a seguir para operar en la Plataforma como Compradora y como Vendedora.

- La configuración de este tipo de empresas ofrece la capacidad de operar en la Plataforma como Compradora y Vendedora.
- La manera de seleccionar Delegaciones y Empleados Autorizados sigue los mismos pasos que en las páginas anteriores.
- Puede hacer ambas configuraciones con Empleados Autorizados que pueden ser Vendedores o Compradores, con los niveles de aprobación que Vd. les otorgue.
- En caso de que un Empleado Autorizado pueda actuar sólo como Comprador, entonces el Volumen Máximo de Venta debe ser igual a cero.
- En caso de que un Empleado Autorizado pueda actuar sólo como Vendedor, entonces el Volumen Máximo de Compra debe ser igual a cero.

Crear una Orden de Compra

- Crear una O.C. es un paso crítico que requiere una ejecución cuidadosa para el éxito de la misma. El Comprador define:
 - El nombre de la O.C.
 - El lugar donde desea recibir la mercancía o el servicio.
 - La descripción de la O.C., que puede hacerse bien mediante un listado de pedido o mediante la inclusión de un documento pdf, (o ambas cosas a la vez).
 - Si desea una O.C. no vinculante (petición de un Presupuesto) o una O.C. vinculante (Adjudicación por Comparación).
 - Si acepta Comentarios para definir mejor la O.C.
 - La Fecha de Publicación Definitiva (FPD), hasta la cual se aceptan Comentarios.
 - La Fecha de Aceptación (FA), hasta la cual los invitados tienen tiempo para aceptar la O.C.
 - La Fecha de Decisión (FD), en la que se comparan las ofertas recibidas.
 - La Fecha de Necesidad (FN), de la mercancía o el servicio.
 - El Precio Máximo Aceptado (PMA) que el comprador está dispuesto a pagar.

Ofertar una Orden de Compra

- Después de guardar la O.C., ésta debe ser publicada enviándola a los Vendedores deseados: El Comprador introduce una lista de vendedores preformada, o introduce las direcciones de correo electrónico que desea, y publica la O.C.
- Hasta la Fecha de Decisión, el Comprador puede eliminar o añadir Vendedores a la lista de Invitados.
- Una vez que un Comprador invita a un Vendedor a ofertar una O.C., el Vendedor recibirá un correo electrónico avisándole.
- En la lista de Ordenes de Compra, en el área de Ventas, el Vendedor puede ver los detalles de la O.C. y las fechas críticas: La fecha límite para aceptar (Fecha de Aceptación), y para ofertar (Fecha de Decisión).
- El Vendedor debe analizar si puede cumplir con todas las condiciones de la O.C. Si es así, puede proceder a aceptarla y, posteriormente, a ofertarla.
- Antes de aceptarla, su Empresa deberá abonar cualquier tarifa de éxito de una O.C. adjudicada anteriormente no pagada.
- Si la Empresa no puede cumplir con las condiciones de la O.C., entonces el Vendedor debe rechazarla.
- La Plataforma informará a los participantes del resultado de la O.C. en la Fecha de Decisión.

Tarifas de la Plataforma

Hay dos tipos de Tarifas:

➤ **Tarifa de Usuario**

Al registrar su empresa en 2018, obtenga una tarifa con el 100% de descuento hasta enero de 2020 (tanto para las Empresas Compradoras como para las Vendedoras)

➤ **Tarifa de Éxito**

Sólo se aplica a una Empresa Vendedora cuando se convierte en Adjudicatario de una Orden de Compra:

Valor Adjudicado de la Orden de Compra	Cientes Españoles	Cientes No-españoles
100 Euros o menos	3 Euros + IVA	3 Euros
Entre 100,01 y 600 Euros	5 Euros + IVA	5 Euros
Entre 600,01 Euros y 6,000 Euros	10 Euros + IVA	10 Euros
Más de 6,000 Euros	15 Euros + IVA	15 Euros

- Valores de 2018
- Todas las tarifas están sujetas a las promociones que se publicarán en la Plataforma de tanto en tanto.